

Eerste stap naar beter financieringsklimaat

Ondernemer krijgt wegwijzer naar krediet

door Gabi Ouwerkerk

UTRECHT De Kamer van Koophandel (KVK) lanceert deze maand de FinancieringsGids, een dienst die mkb'ers de weg moet wijzen naar financiering. Zo zien ondernemers sneller andere opties voor financiering, als de bank daar geen mogelijkheid toe biedt. De officiële lancering is zaterdag 16 november. „We willen binnen vijf jaar het beste financieringsklimaat van Europa hebben.”

Het platform kan gezien worden als eerste tastbare resultaat van het Nationaal Convenant MKB-Financiering dat MKB-Nederland eind 2023 sloot met financieringspartijen om het financieringsklimaat voor het kleinbedrijf te verbeteren. De FinancieringsGids laat ondernemers zien welke financieringsoptie voor hun situatie geschikt is.

„De meeste ondernemers stappen voor financiering als eerste naar de bank”, vertelt KVK-bestuurder Rodrigue Engering. „Als hun aanvraag daar wordt afgewezen, denken ze dat financiering niet mogelijk is. Maar dat is lang niet altijd het geval.”

Banken verstrekken steeds minder leningen onder de €250.000 door de toegenomen kosten, risico's en regelgeving. Tegelijkertijd is het aantal niet-bancaire financieringsoplossingen sterk gegroeid, waaronder lease, factoring, crowdfunding en kort zakelijk



In het kort

- KVK lanceert 16 november de FinancieringsGids
- De dienst wijst ondernemers de weg naar het aanbod van bancaire en non-bancaire financiering
- Het initiatief komt voort uit het Nationaal Convenant MKB-Financiering
- MKB-Nederland spreekt van een goede eerste stap, maar meent dat er meer moet gebeuren

krediet.

Ondernemers kunnen bij de FinancieringsGids online aangeven waar ze financie-

ring voor nodig hebben, bijvoorbeeld voor werkkapitaal, een overname of voor innovatie. Veel informatie en kennis is overgenomen van platform Passend Financieren van de Stichting MKB Financiering (SMF), een van de samenwerkingspartners naast de Nederlandse Vereniging van Banken (NVB) en de Rijksdienst van Ondernemend Nederland (RVO). Door die laatste twee partners is de gids aangevuld met informatie over bancaire financiering plus subsidies en andere overheidsregelingen.

MKB-Nederland-directeur Leendert-Jan Visser spreekt van een goede eerste stap. „Fijn dat er een plek is waar ondernemers het hele aanbod van financiering kunnen zien. Maar in het convenant is de ambitie uitgesproken om binnen vijf jaar het beste financieringsklimaat van Europa te hebben. Om dat te bereiken moet er meer gebeuren.” De FinancieringsGids ziet hij als oplossing voor kleine financieringen. „Om kredietverlening aan het mkb echt te ondersteunen, moet de overheid de huidige instrumenten, zoals borgstellingen, moderniseren. Die bieden nu geen oplossing voor ondernemers die innoveren of hun businessmodel willen veranderen om aan alle duurzaamheidseisen te voldoen.”

De FinancieringsGids en partners wijzen ondernemers gericht door naar ad-

KVK wijst mkb'ers op andere opties voor financiering, als de bank de aanvraag afwijst.

FOTO GETTY IMAGES

viseurs en financiers. Hierbij speelt SMF een centrale rol, omdat doorverwezen wordt naar adviseurs en financiers die het keurmerk dragen van de stichting. „De criteria zijn opgesteld door EZ, maar wij wijzen de keurmerken toe”, vertelt medeoprichter Ronald Kleverlaan van SMF. Voor bancaire krediet is de gedragscode van de NVB van toepassing.

Gemiste kans

Dat KVK alleen verwijst naar adviseurs met een keurmerk, betekent dat er niet wordt doorverwezen naar adviseurs van brancheorganisaties. „Een gemiste kans”, vindt INretail-directeur Jan Meerman die het initiatief wel toejuicht. „Met name voor starters is er zoveel kennis bij brancheorganisaties. Een zin waarin de ondernemer wordt aangeraden contact op te nemen met zijn brancheorganisatie kan een financieringsaanvraag echt versterken.”

Meerman heeft zowel EZ als speciaal gezant MKB-financiering Menno Snel daarop gewezen. Dat hij bot vangt heeft er volgens hem mee te maken dat EZ commerciële partijen niet wil bevoordelen. „Maar als ze brancheorganisaties als commerciële instellingen zien, schatten ze de waarde van onze rol niet goed in.”

Passende optie per situatie

'STOP STAALDUMP CHINA'

Van een onzer verslaggevers

AMSTERDAM De winstgevendheid van staalbedrijf ArcelorMittal heeft te lijden onder het dumpen van goedkoop Chinees staal. De staalreus stelt in de publicatie van zijn derde kwartaalresultaten dat de huidige marktomstandigheden 'onhoudbaar' zijn en roept Brussel op in te grijpen.

Overproductie van staal in China ten opzichte van de vraag zorgt voor hele lage staalprices en een agressieve export, waardoor de meeste producenten verlies lijden. Staalprices liggen met name in Europa ver onder de kosten, aldus ArcelorMittal. Het bedrijf zag het resultaat per ton staal een derde dalen ten opzichte van het vorige kwartaal.

Het in Luxemburg gevestigde bedrijf met een notering in Amsterdam, boekte in het derde kwartaal een winst voor aftrek van rente, belastingen en afschrijvingen (ebitda) van \$1,6



Staalafabriek van ArcelorMittal in Bremen. FOTO ANP/HH

miljard, vooral dankzij prestaties in de VS en Latijns-Amerika. Dat is fors hoger dan de \$1,5 miljard waarop analisten rekenden. Ten opzichte van een kwartaal eerder was dit een daling van \$300 miljoen. In het derde kwartaal van 2023 was de ebitda nog \$2,2 miljard. Het bedrijf verwacht dat de vraag naar staal aantrekt. Op de beurs was ArcelorMittal met een winst van 6,5% uitblinkt.

COLUMN

MARTIN
VISSER



Kloof

Zes jaar geleden arriveerden zestien topmannen van het grote bedrijfsleven in geblindeerde busjes op het Catshuis. Tussen de struiken door kregen de telezenuwen van persfotografen de top van de top van de Nederlandse multinationals in het vizier. Aanleiding was de heftige maatschappelijke discussie over de dividendbelasting. Onderwerp: de kloof tussen de Nederlandse bedrijven en de samenleving. Beter dan met die geblindeerde busjes kon die kloof niet worden geïllustreerd.

Premier Rutte riep de bedrijfselite destijds al op zich vaker te melden aan talkshowtafels om zichtbaar deel te nemen aan het maatschappelijk debat. De topmannen knikten ja en deden het vervolgens niet. De meeste topmanagers trokken zich weer terug in hun ivoren torens, daarbij aangeemoedigd door hun commissarissen. Het gaat immers om aandeelhouderswaarde, dus waarom zou je je in het publieke strijdtoneel mengen waar alleen maar iets te verliezen is?

Heineken-ceo Dolf van den Brink wil het anders doen. Tenminste, dat zegt hij. Hij heeft een analyse gemaakt van het maatschappelijke ongenoegen en de rol van het bedrijfsleven en de politiek daarbij. Hij gaat al sinds februari met dit verhaal de boer op.

Bedrijfselite draagt zelf bij aan ongenoegen

Eerst in alle rust van de Bilderbergconferentie van werkgeversorganisatie VNO-NCW en daarna langs media en politiek. „Ik wil me daar langzaam over gaan uitspreken”, zei hij in juni in EW Magazine. „Nu doe ik dat nog achter gesloten deuren. Praten met redacties, diners met politici.”

Deze week was het moment dat hij eindelijk naar buiten kwam met dit verhaal, zes jaar na de oproep van Rutte, bij de uitreiking van de FD Henri Sijthoff Prijs, een prijs voor beste jaarverslag. In zijn betoog is het bedrijfsleven een deel van de oplossing als 'verbinder en oplossingsmachine'. Bedrijven kunnen in zijn ogen een belangrijke bijdrage leveren aan de energietransitie en het behalen van klimaatdoelen. En bedrijven verbinden, volgens de Heineken-ceo, omdat daar 'mensen van allerlei achtergronden' samenwerken. Blijkbaar is een gemengde werkvloer de beste remedie tegen polarisatie. Zou het zo simpel zijn?

In zijn analyse slaat Van den Brink een cruciale stap over. Namelijk dat bedrijven óók een deel van het probleem waren in het ontstaan van de kloof. Dat maatschappelijk ongenoegen niet buiten die bedrijfstop om is opgeborend, maar dat zij er zelf alles mee te maken hebben. Zij zijn er onderdeel van: met hun topsalarissen, hun dreigementen om uit ons land te vertrekken, het aanjagen van onzekerheid op de arbeidsmarkt, het lonken naar fiscale voordeeltjes, hun zucht naar kortetermijngewin, hun drang naar aandeelhouderswaarde en niet te vergeten: graaiflatie.

Nu lijkt het in zijn betoog alsof de topmannen in die geblindeerde busjes van een afstandje hebben zien gebeuren dat er een kloof ontstond. Als dat je analyse is, dan onderken je nog altijd je eigen aandeel niet en zal de uitgestoken hand van 'verbinder en oplossingsmachine' ook niet snel worden aangenomen.